



COMUNICADO DE PRENSA

Con la mejor reputación de las maderas tropicales en el mercado, es el momento de realzar su imagen, según los participantes del debate anual de 2015 sobre el mercado

KUALA LUMPUR, MALASIA, 18 de noviembre de 2015: Las percepciones sobre las maderas tropicales han mejorado enormemente en los últimos años, según los oradores participantes en el debate anual sobre el mercado que tuvo lugar aquí el 18 de noviembre de 2015, en el marco del 51^o período de sesiones del Consejo Internacional de las Maderas Tropicales.

Durante el debate anual sobre el mercado, organizado por el Grupo Asesor del Comercio, se recibieron presentaciones de varios industriales y especialistas líderes en la materia, así como de James Gasana, un consultor independiente, sobre la participación del sector privado en la consecución de los objetivos de la Organización Internacional de las Maderas Tropicales (OIMT).

En una declaración, el Grupo Asesor del Comercio afirmó que había llegado el momento de que los comerciantes de maderas tropicales realzaran la imagen de sus productos en el mercado y se esforzaran por recuperar su participación capturada en los últimos años por sus competidores y los productos sustitutos. El sector de las maderas tropicales demostró que puede verificar la legalidad de sus productos; ahora es necesario difundir ese mensaje a los profesionales, arquitectos, ingenieros y diseñadores, que son especificadores y usuarios de madera.

El Grupo Asesor del Comercio ha instado al Consejo Internacional de las Maderas Tropicales a forjar una alianza más firme con el sector privado con el fin de adelantar sus objetivos. En 2014, sugirió que se investigaran ideas innovadoras para establecer una estrategia que permitiera aprovechar mejor las iniciativas del sector maderero privado "combinando" sus conocimientos expertos con los recursos de la OIMT.

El informe preparado por Gasana contiene un resumen de las iniciativas emprendidas por otras organizaciones internacionales con el sector maderero privado, indicando la manera en que la OIMT podría también desarrollar una estrategia de ese tipo.

"La ausencia de una estrategia para una alianza con el sector privado claramente se contrapone a las expectativas de cooperación, tanto de la OIMT como del sector privado, para lograr las prioridades de los sucesivos planes de acción de la Organización", afirmó Gasana en su presentación. "Por lo tanto, existen poderosas razones para mejorar la situación actual forjando una alianza mejor definida y más innovadora."

Las presentaciones realizadas en el Debate Anual sobre el Mercado, así como otra información sobre el 51^o período de sesiones del Consejo Internacional de las Maderas Tropicales, se encuentran disponibles en: www.itto.int.

La cobertura diaria del período de sesiones del Consejo por Earth Negotiations Bulletin (ENB) se encuentra disponible en: <http://www.iisd.ca/forestry/itto/ittc51/>.